



PROPOSTA DE NEGÓCIO

1. **Qual o problema que você está resolvendo ou necessidade que você está atendendo?** (descreva objetivamente o problema e qual a relevância dele, como você sabe da existência deste esse problema existe) [2000 caracteres]
2. **Quem é o seu cliente?** (descreva o segmento de clientes, as suas características e seu tamanho) [1000 caracteres]
3. **Qual sua proposta de produto/serviço tecnológico para resolver o problema?** (descreva as características e os benefícios da sua solução, destaque o que há de inovador na sua proposta, qual o seu diferencial em relação as soluções existentes, diga os aspectos relevantes da tecnologia proposta e como essa tecnologia gera benefícios, a tecnologia está disponível ou é possível desenvolvê-la) [3000 caracteres]
4. **Como os clientes lidam com o problema hoje, antes da sua proposta?** (ex: concorrentes atuais, produtos/serviços alternativos) [2000 caracteres]
5. **Como planeja obter receitas (dinheiro) com sua proposta de negócio?** (descreve seu modelo de negócio, tente estimar suas receitas a partir do tamanho do mercado) [1000 caracteres]
6. **Quais são as principais atividades e recursos necessários para sua proposta ser realizada?** (quais os ativos materiais, intelectuais e financeiros e quais atividades precisa fazer para produzir e entregar a solução ao cliente e manter as receitas, quais seriam os parceiros externos) [1000 caracteres]
7. **Qual o histórico da sua ideia? Qual o estágio atual da sua proposta de negócio?** (uma idéia ou uma proposta, há um protótipo, validou sua proposta com clientes, realizou vendas iniciais) [1000 caracteres]
8. **Qual é sua equipe atual? Porque acreditam que podem empreender essa idéia?** (quais as competências e experiências relevantes dos integrantes, quais as motivações para empreender, quais competências que ainda faltam para equipe) [1000 caracteres]